



CONFINDUSTRIA UDINE

CASTALDIPARTNERS
1996

PARIS MILANO LONDON LYON BRUXELLES

**STRUMENTI ANTI-DUMPING
NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE:
DIFESA E CONTRATTACCO**

**Martedì 23 ottobre 2018
ore 15:30**

presso Palazzo Torriani- Largo Carlo Melzi, 2

Interverranno

Avv. Andrea Campilungo - Avv. Alberto Dal Ferro - Dott. Nicola Sibona

La normativa dell'Unione Europea

- Reg. UE 2016/1036 dell'8 giugno 2016 (**dumping**)
- Reg. UE 2016/1037 dell'8 giugno 2016 (**sovvenzioni**)

Le norme antidumping nell'UE: Reg. 2016/1036

- «**Dumping**»: il prezzo del prodotto all'esportazione nell'UE è inferiore ad un prezzo comparabile del prodotto simile applicato nel paese esportatore nell'ambito di normali operazioni commerciali.
- «**Prodotto simile**»: prodotto identico sotto tutti gli aspetti oppure un prodotto con caratteristiche molto somiglianti a quelle del prodotto in esame.

Le norme antidumping nell'UE: Reg. 2016/1036

- «**Pregiudizio**»: pregiudizio notevole, minaccia di un pregiudizio materiale a danno dell'industria UE, oppure grave ritardo nella creazione di tale industria.

L'accertamento deve basarsi su prove **positive e obiettive** del **volume** delle importazioni oggetto di dumping, dei loro **effetti** sui prezzi nel paese di importazione e dell'**incidenza** di tali importazioni sull'industria comunitaria.

Le norme antidumping nell'UE: Reg. 2016/1036

DETERMINAZIONE DEL DUMPING

- 1) Determinazione del **valore normale** del prodotto
- 2) Determinazione del **prezzo di esportazione** del prodotto
- 3) Confronto
- 4) Calcolo ammontare del **margin**e dumping

Determinazione del dumping: «valore normale»

Il valore normale è di norma basato sui prezzi pagati o pagabili, nel corso di normali operazioni commerciali, da acquirenti indipendenti nel paese esportatore.



CRITERI ALTERNATIVI:

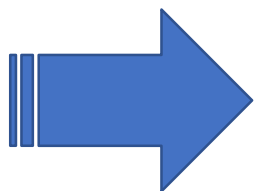
- Costo di produzione + spese generali + spese amministrative e di vendita + profitti;
- Prezzi all'esportazione ad un paese terzo appropriato.

Le norme anti-sovvenzioni nell'UE: Reg. UE 2016/1037

Un prodotto si considera **sovvenzionato** se beneficia di una «**sovvenzione compensabile**» concessa dalla pubblica amministrazione del paese d'origine del prodotto importato o dalla pubblica amministrazione di un paese intermedio dal quale il prodotto sia esportato nell'UE.

Le norme anti-sovvenzioni nell'UE: Reg. UE 2016/1037

Un prodotto si considera **sovvenzionato** se beneficia di una «**sovvenzione compensabile**» concessa dalla pubblica amministrazione del paese d'origine del prodotto importato o dalla pubblica amministrazione di un paese intermedio dal quale il prodotto sia esportato nella CE.



Indagine volta ad accertare l'importo della sovvenzione compensabile e il vantaggio conferito al beneficiario

Ulteriori concetti utili per la consultazione

«Registro della Trasparenza dell'UE»

E' un sito internet pubblico in cui si registrano le organizzazioni che rappresentano interessi particolari a livello UE mantenendo informazioni aggiornate su tali interessi. Ha lo scopo di rendere più trasparente il processo decisionale dell'UE.

«Grandfathering»

Clausola di salvaguardia che consente la non applicazione di una nuova normativa ove vi siano leggi già esistenti / diritti acquisiti.

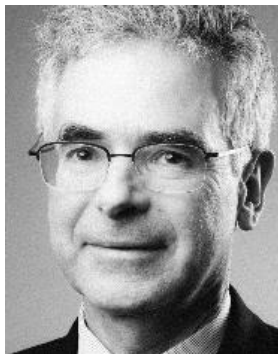
Ulteriori concetti utili per la consultazione

«Margine di pregiudizio»

Determina la misura dell'aumento dei prezzi delle importazioni oggetto di dumping necessario per eliminare il pregiudizio (misura di importo inferiore ritenuta sufficiente ad eliminare il pregiudizio, cd «lesser duty rule»).

«Dual pricing»

Prezzi differenti per lo stesso prodotto a seconda della destinazione finale (uso interno o esportazione).



Avv. Alberto Dal Ferro

alberto.dalferro@portule.com



Avv. Andrea Campilungo

acampilungo@castaldipartners.com



PARIS

73, Boulevard Haussmann
75008 Paris
Tel: +33 (0) 1 40 73 16 40

paris@castaldipartners.com



MILANO

Via Savona, 19/A
20144 Milano
Tel: +39 02 89 40 99 27

milano@castaldipartners.com



LONDON

25 Southampton Buildings
London - WC2A 1AL
Tel: +44 (0) 20 3709 9461

london@castaldipartners.com



BRUXELLES

43, Boulevard St. Michel
1040 Bruxelles
Tel.: +32 (0)2 7434073

bruxelles@castaldipartners.com



LYON

6, place Bellecour
69002 Lyon
Tel: +33 478 38 06 17

lyon@castaldipartners.com